Finexa

Gérez. Analysez. Développez.

COMMERCE DE PROXIMITÉ & DISTRIBUTION

GUIDE D'ABONNEMENT · ÉDITION 2026

Commerçant

Commerçants à 2 ou 3 boutiques

Trois boutiques, une seule gestion : stocks par dépôt, transferts, devis, livraisons et analyse des ventes par vendeur.

TARIF DE RÉFÉRENCE

7 500 FCFA / mois

Soit 70 000 FCFA par an — 2 mois offerts

MISE EN ROUTE

14 jours d'essai

Sans carte bancaire · Orange Money & Wave

5	3	1	15 Go
UTILISATEURS	SITES / DÉPÔTS	SOCIÉTÉS	STOCKAGE

Ce que ce plan change pour vous

- ✓ Stock de chaque boutique visible depuis votre téléphone
- ✓ Transferts entre dépôts tracés, sans perte
- ✓ Classement des vendeurs et des articles les plus rentables
- ✓ Devis → bon de livraison → facture, sans ressaisie

DANS CE GUIDE

1 Profil de structure & organisation type

2 Cartographie des modules inclus

3 Parcours de démarrage en 5 étapes

4 Cycle de gestion mensuel

5 Trajectoire d'évolution

Couverture de votre chaîne de gestion

Achats	Stocks	Vente comptoir	Crédit client	Encaissements	Pilotage
COMPLET	COMPLET	COMPLET	COMPLET	COMPLET	COMPLET

01 Profil de structure

Structures concernées

01 Commerçant possédant 2 à 3 boutiques en ville

02 Distributeur de quartier avec un petit dépôt

03 Magasin de pièces détachées ou d'électroménager

04 Boutique + point de vente au marché

Capacités du plan

Comptes utilisateurs	**5**
Sociétés / entités	**1**
Sites, dépôts ou antennes	**3**
Factures par mois	**Illimitées**
Stockage documents	**15 Go**
Niveau de support	**Email + WhatsApp (24 h)**
Formation incluse	**Option (Pack Formation)**
Migration Excel incluse	**Option (Pack Migration)**
Économie sur l'annuel	**22 % (2 mois offerts)**

Volumétrie cible

Tickets illimités	**3 boutiques ou dépôts**	**5 comptes utilisateurs**	**Devis & livraisons**

Organisation type des accès

Répartition indicative des 5 comptes utilisateurs. Chaque niveau reçoit des permissions distinctes (lecture, saisie, validation, administration).

NIV.	FONCTION & PÉRIMÈTRE	COMPTES
N1	**Propriétaire** Vue consolidée, prix, validation	1
N2	**Gérants de boutique** Stock, clôtures, crédit client du site	2
N3	**Vendeurs / caissiers** POS, devis, encaissements	2

POINT DE VIGILANCE

Au-delà de 3 boutiques, ou pour des tarifs par client et des remises en grille, le plan Réseau est indiqué.

02 Cartographie fonctionnelle

✓ Inclus dans Commerçant – À partir du plan mentionné

Couverture : **46 %** — 25/54 modules

01 Vente comptoir & crédit client — 8/8

- ✓ Caisse POS & tickets
- ✓ Sessions & clôtures de caisse
- ✓ Caisses multi-boutiques
- ✓ Carnet de crédit clients
- ✓ Registre des dettes (types du marché)
- ✓ Ventes & rappels WhatsApp
- ✓ Programme de fidélité
- ✓ Boutique en ligne

02 Ventes & facturation — 6/10

- ✓ Fichier clients & soldes
- ✓ Factures & encaissements
- ✓ Devis clients
- ✓ Commandes clients
- ✓ Bons de livraison
- ✓ Avoirs & notes de crédit
- – Relances & impayés **Prof.**
- – Tarifs clients **Prof.**
- – Grilles de remises **Prof.**
- – Ristournes & remboursements **Prof.**

03 Pilotage, analyse & IA — 1/7

- ✓ Tableau de bord & KPI
- – Analyses & reporting **Prof.**
- – Analyse financière **Prof.**
- – Rentabilité clients / fournisseurs **Prof.**
- – Budgets & prévisions **Business**
- – Assistant IA **Prof.**
- – Assistant IA avancé **Business**

04 Paie & ressources humaines — 0/1

- – Paie, bulletins & déclarations **Prof.**

05 Comptabilité & états financiers — 1/10

- – Écritures, journaux & grand livre **Business**
- – Balance âgée & lettrage **Prof.**
- – Comptabilité analytique **Business**
- ✓ Exercices & clôtures
- – Balance & bilan simplifié **Business**
- – Liasse SYSCOHADA complète **Prof.**
- – Amortissements **Prof.**
- – Provisions **Prof.**
- – Déclarations fiscales **Business**
- – Journal d'audit **Prof.**

06 Achats, stocks & dépôts — 6/8

- ✓ Fichier fournisseurs
- ✓ Bons de commande achats
- – Fournisseurs divers **Prof.**
- ✓ Gestion des stocks
- ✓ Dépôts & magasins
- ✓ Documents de stock
- – Lots & numéros de série **Business**
- ✓ Alertes de péremption

07 Trésorerie & caisse — 2/4

- ✓ Suivi de trésorerie
- – Trésorerie avancée & prévisions **Standard**
- – Rapprochement bancaire **Prof.**
- ✓ Gestion de caisse

08 Documents, courrier & terrain — 1/6

- – Courrier arrivée / départ **Standard**
- – Designer de Documents **Prof.**
- – Documents officiels sur modèles **Prof.**
- – Interventions terrain & SAV **Prof.**
- ✓ Export PDF
- – Export Excel **Prof.**

03 Démarrage & exploitation

Parcours de mise en route

JOUR J
Ouverture
Création de la licence et du compte administrateur

J+1
Paramétrage
Identité, logo, plan comptable SYSCOHADA, exercice

J+2
Reprise
Import CSV / Excel de vos clients et articles

J+3
Formation
Prise en main guidée ; Pack Formation en option

J+5
Exploitation
Saisie quotidienne et premiers états financiers

Cycle de gestion mensuel

1
Saisie
Factures, achats et pièces du jour

2
Encaissements
Caisse, banque, Mobile Money

3
Rapprochement
Relevés bancaires pointés

4
Contrôles
Lettrage, balance âgée, écarts

5
États du mois
Balance, résultat, trésorerie

6
Décisions
Tableau de bord & arbitrages

Trajectoire d'évolution

Kiosque
1 util.

Boutique
3 util.

Commerçant
5 util.
VOTRE PLAN

Réseau
8 util.

Grossiste
15 util.

Passage à Réseau possible à tout moment, sans perte de données : les modules supplémentaires s'activent immédiatement et la facturation est ajustée au prorata.

Démarrer avec Commerçant

Essai gratuit 14 jours · paramétrage SYSCOHADA inclus · accompagnement à la reprise de données.

contact@secogesarl.com
compta.secogesarl.com
Bamako, Mali · Zone OHADA