GUIDE D'ABONNEMENT · ÉDITION 2026

Réseau

Réseaux de 4 à 5 boutiques

Cinq boutiques pilotées comme une seule : tarifs par client, grilles de remises, relances automatiques et exports Excel.

TARIF DE RÉFÉRENCE

10 000 FCFA / mois

Soit 100 000 FCFA par an — 2 mois offerts

MISE EN ROUTE

14 jours d'essai

Sans carte bancaire · Orange Money & Wave

8	5	1	25 Go
UTILISATEURS	SITES / DÉPÔTS	SOCIÉTÉS	STOCKAGE

Ce que ce plan change pour vous

- ✓ Tarifs revendeurs et grilles de remises appliqués automatiquement
- ✓ Relances des impayés programmées, texte WhatsApp prêt
- ✓ Comparatif des boutiques : ventes, marge, crédit en cours
- ✓ Exports Excel pour la banque ou le comptable

DANS CE GUIDE

1 Profil de structure & organisation type
2 Cartographie des modules inclus
3 Parcours de démarrage en 5 étapes
4 Cycle de gestion mensuel
5 Trajectoire d'évolution

Couverture de votre chaîne de gestion

Achats	Stocks	Vente comptoir	Crédit client	Encaissements	Pilotage
COMPLET	COMPLET	COMPLET	COMPLET	COMPLET	COMPLET

01 Profil de structure

Structures concernées

01 Chaîne de 4 à 5 boutiques dans une même ville

02 Réseau de points de vente en régions

03 Revendeur agréé d'une marque (téléphonie, ciment, boissons)

04 Commerce familial réparti entre plusieurs membres

Capacités du plan

Comptes utilisateurs	**8**
Sociétés / entités	**1**
Sites, dépôts ou antennes	**5**
Factures par mois	**Illimitées**
Stockage documents	**25 Go**
Niveau de support	**Email + WhatsApp (24 h)**
Formation incluse	**Option (Pack Formation)**
Migration Excel incluse	**Option (Pack Migration)**
Économie sur l'annuel	**17 % (2 mois offerts)**

Volumétrie cible

Tickets illimités	**5 boutiques ou dépôts**	**8 comptes utilisateurs**	**Tarifs & remises**

Organisation type des accès

Répartition indicative des 8 comptes utilisateurs. Chaque niveau reçoit des permissions distinctes (lecture, saisie, validation, administration).

NIV.	FONCTION & PÉRIMÈTRE	COMPTES
N1	**Direction** Consolidation, prix, remises, arbitrages	1
N2	**Gérants de boutique** Stocks, caisses, crédit client	3
N3	**Vendeurs / caissiers** POS, devis, encaissements	4

POINT DE VIGILANCE

Pour 10 boutiques, la comptabilité SYSCOHADA intégrée, le courrier et la traçabilité par lot, passez au plan Grossiste.

02 Cartographie fonctionnelle

✓ Inclus dans Réseau – À partir du plan mentionné

Couverture : **54 %** — 29/54 modules

01 Vente comptoir & crédit client 8/8

- ✓ Caisse POS & tickets
- ✓ Sessions & clôtures de caisse
- ✓ Caisses multi-boutiques
- ✓ Carnet de crédit clients
- ✓ Registre des dettes (types du marché)
- ✓ Ventes & rappels WhatsApp
- ✓ Programme de fidélité
- ✓ Boutique en ligne

02 Ventes & facturation 9/10

- ✓ Fichier clients & soldes
- ✓ Factures & encaissements
- ✓ Devis clients
- ✓ Commandes clients
- ✓ Bons de livraison
- ✓ Avoirs & notes de crédit
- ✓ Relances & impayés
- ✓ Tarifs clients
- ✓ Grilles de remises
- – Ristournes & remboursements **Prof.**

03 Pilotage, analyse & IA 1/7

- ✓ Tableau de bord & KPI
- – Analyses & reporting **Prof.**
- – Analyse financière **Prof.**
- – Rentabilité clients / fournisseurs **Prof.**
- – Budgets & prévisions **Business**
- – Assistant IA **Prof.**
- – Assistant IA avancé **Business**

04 Paie & ressources humaines 0/1

- – Paie, bulletins & déclarations **Prof.**

05 Comptabilité & états financiers 1/10

- – Écritures, journaux & grand livre **Business**
- – Balance âgée & lettrage **Prof.**
- – Comptabilité analytique **Business**
- ✓ Exercices & clôtures
- – Balance & bilan simplifié **Business**
- – Liasse SYSCOHADA complète **Prof.**
- – Amortissements **Prof.**
- – Provisions **Prof.**
- – Déclarations fiscales **Business**
- – Journal d'audit **Prof.**

06 Achats, stocks & dépôts 6/8

- ✓ Fichier fournisseurs
- ✓ Bons de commande achats
- – Fournisseurs divers **Prof.**
- ✓ Gestion des stocks
- ✓ Dépôts & magasins
- ✓ Documents de stock
- – Lots & numéros de série **Business**
- ✓ Alertes de péremption

07 Trésorerie & caisse 2/4

- ✓ Suivi de trésorerie
- – Trésorerie avancée & prévisions **Standard**
- – Rapprochement bancaire **Prof.**
- ✓ Gestion de caisse

08 Documents, courrier & terrain 2/6

- – Courrier arrivée / départ **Standard**
- – Designer de Documents **Prof.**
- – Documents officiels sur modèles **Prof.**
- – Interventions terrain & SAV **Prof.**
- ✓ Export PDF
- ✓ Export Excel

03 Démarrage & exploitation

Parcours de mise en route

JOUR J
Ouverture
Création de la licence et du compte administrateur

J+1
Paramétrage
Identité, logo, plan comptable SYSCOHADA, exercice

J+2
Reprise
Import CSV / Excel de vos clients et articles

J+3
Formation
Prise en main guidée ; Pack Formation en option

J+5
Exploitation
Saisie quotidienne et premiers états financiers

Cycle de gestion mensuel

1
Saisie
Factures, achats et pièces du jour

2
Encaissements
Caisse, banque, Mobile Money

3
Rapprochement
Relevés bancaires pointés

4
Contrôles
Lettrage, balance âgée, écarts

5
États du mois
Balance, résultat, trésorerie

6
Décisions
Tableau de bord & arbitrages

Trajectoire d'évolution

Kiosque
1 util.

Boutique
3 util.

Commerçant
5 util.

Réseau
8 util.
VOTRE PLAN

Grossiste
15 util.

Passage à Grossiste possible à tout moment, sans perte de données : les modules supplémentaires s'activent immédiatement et la facturation est ajustée au prorata.

Démarrer avec Réseau

Essai gratuit 14 jours · paramétrage SYSCOHADA inclus · accompagnement à la reprise de données.

contact@secogesarl.com
compta.secogesarl.com
Bamako, Mali · Zone OHADA